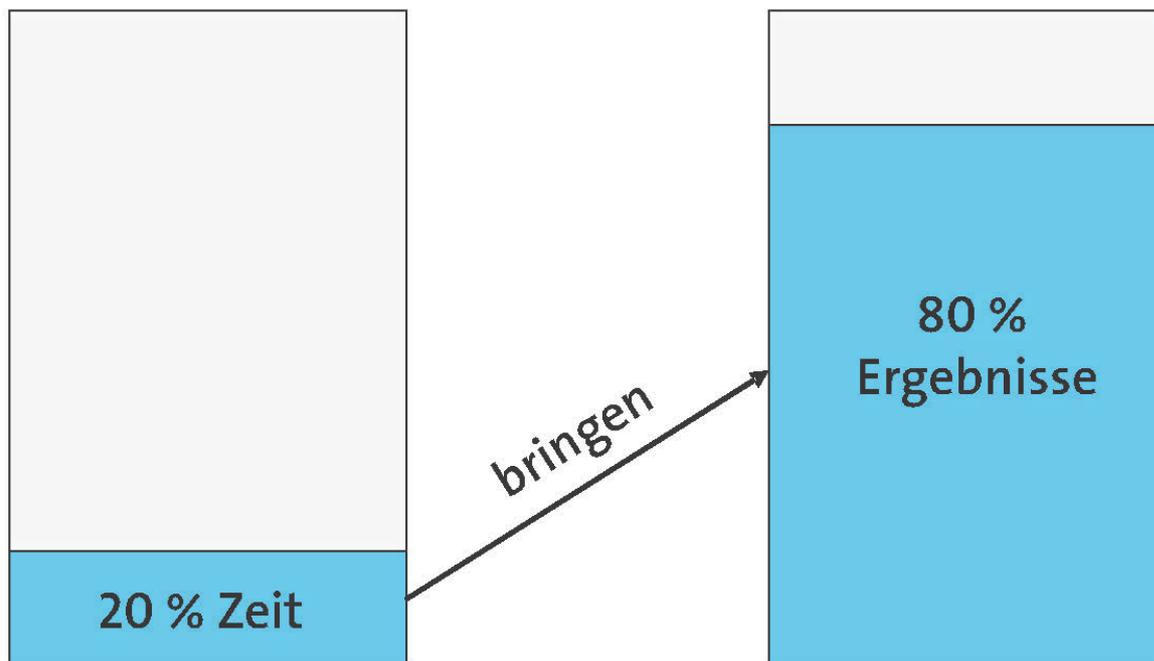


Prioritäten setzen mit dem Pareto-Prinzip

Ebay-Powerseller wurden erfunden, nachdem die Firmen-Statistiken bewiesen, dass rund 20 Prozent der Verkäufer*innen rund 80 Prozent des Umsatzes ausmachten. Diese Vielverkäufer*innen wurden nun besonders hofiert und als Powerseller mit zusätzlichen Vorteilen bedacht.

Das dahinterliegende Prinzip hat der italienische Volkswirtschaftler und Soziologe Vilfredo Pareto (1848 - 1923) schon vor langer Zeit entdeckt. Er stellte ein ungleiches Verhältnis zwischen Aufwand und Ertrag, zwischen Geschehen und Beteiligten usw. fest. Das 80/20-Prinzip darf nicht dogmatisch auf genau dieses Zahlenverhältnis verengt werden. Aber im Trend gilt: 20 Prozent Aufwand erbringen 80 Prozent Ergebnisse.



1/5 des Einsatzes bringt 4/5 des Erfolgs!

Wer Perfektion anstrebt, sollte wissen wie arbeitsaufwändig und zeitraubend es ist, etwas Gelungenes perfekt zu machen. Manchmal kann es Sinn machen, es beim Gelungenen zu belassen, und die gesparte Zeit für andere dringende oder wichtige oder schöne Dinge einzusetzen.